



ЛЮБИМОЕ ХОББИ

17
СПОСОБОВ,
КАК МОЖНО
ЗАРАБОТАТЬ
НА НЕМ?

СКРАПБУКИНГ



*Выбери себе работу по душе,
и тебе не придется работать ни одного дня в своей жизни
(Конфуций)*

Доброго времени суток!

Как можно заработать, занимаясь скрапбукингом? Или любым другим делом, которым Вы можете заниматься почти круглосуточно? Если Вы уже задали себе такой вопрос, то обязательно найдете ответ на него. А я Вам подскажу на собственном опыте, в какую сторону идти. При прочтении постарайтесь применить к себе все способы в статье, какой-то должен отозваться у Вас в душе.

Лично я не считаю зазорным зарабатывать на хобби, которое приносит радость или является отдушиной. Я бы даже сказала это крайне необходимо, тогда все люди будут счастливы. В сети обсуждают это только те, у кого не получилось это сделать. И я не пытаюсь высмеять, потому что на собственном опыте знаю, как это трудно и тяжело, но это того стоит.

Если Вы действительно любите, то чему уделяете все свободные часы, тогда поставьте себе цель зарабатывать на этом! Именно не попробуйте, а поставьте цель! Потому что в первом случае Вы можете найти массу отговорок, мол типа того, что я же попробовала у меня не получилось. Сразу скажу, что у некоторых это получается легко, а некоторым нужно будет приложить усилия, пошевелить мозгами и добиться положения. Зато работа будет интересная и Вы сами сможете составлять свой график. Вашей работой будут восхищаться, и Вы сами себе будите начальником.

Кстати, для этого не нужно кучи разных инструментов, я создала свою группу, когда у меня даже не было рабочего уголка, а весь мой арсенал состоял из канцелярского ножа и самовосстанавливающего



коврика. И даже скажу больше, я до сих пор люблю резать так бумагу и картон. Главное желание, если у Вас его нет, значит, это не Ваше и нужно поискать ещё, что-то обязательно отзовётся в душе.

Итак, что можно в скрапбукинге превратить в бизнес:

- №1. Первое, что можно сделать это продавать открытки, мини-альбомы, альбомы, блокноты, обложки на паспорт, мамыны сокровища, папки для документов и многое другое через знакомых и родственников. Подарив им на день рождения подарок с открыткой, или сертификат, или денежный подарок в конверте, оформленный стильно, красиво и со вкусом они наверняка запомнят это и при первой же возможности закажут у вас что-то подобное и даже расскажут всем. Ведь все мы ходим на дни рождения, крещения, «каши», свадьбы, дарим своим родным и близким подарки и хотим сделать это красиво и с душой. Важно, чтобы ваша открытка была аккуратной и интересной, было красивое цветочное решение, чтобы подходила по смыслу и была сделана с душой. А не та, которая запылелась на полке и совсем не подходит к событию. И я считаю, что каждый может создавать что-то свое уникальное, этому можно научиться.
- №2. Этот вариант, также дополняет первый (то есть Вы действуете одновременно) создаете группу, аккаунт в любимой соц. сети, где у Вас много друзей и там, где Вы действительно с ними общаетесь (у меня, к примеру, много друзей на FaceBooke, но общаюсь я только в ВКонтакте), постепенно можно заводить на всех площадках аккаунты и наполнять, и находить новых клиентов, но для начала, Вы должны создать такое место, где будут Ваши работы, контакты, сроки изготовления, отзывы, видео и др. И когда это все будет готово, даже пусть немного, но с душой оформленный аккаунт или группа, можно запустить «конфетку», подарок, который отображает то, что Вы создаете. Вы можете подарить блокнот с открыткой, детский альбом, если собираетесь таким заниматься, то есть то, что



полностью отражает Вашу деятельность. Это действительно очень важно, это вклад в Ваше развитие и развитие Вашей ещё маленькой компании. Стоит говорить о том, что подарок должен быть аккуратным, красиво упакован и отправлен за Ваш счет. Поэтому также стоит заранее подготовить пакеты для открыток, упаковочную бумагу для альбомов, блокнотов, чтобы отдавать своим клиентам. Потом можно будет заказать бирки и визитки и даже сайт.

Если Вы новичок, у Вас есть все шансы стать успешным. Верьте и трудитесь, все воздастся Вам за труды. Потренируйтесь, сделав себе альбомы, сначала мини, а когда осовеете композицию и цвет переходите к крупным и создайте альбомы для близких. Не бойтесь вкладывать в себя, это окупится в двойном размере, после курсов или тренингов, или даже мастер-класса, Вы узнаете интересные приемы и станете увереннее. А стоимость вернете с первым заказом.

- №3 – ярмарки. Сейчас очень много проводят ярмарок с HandMade товарами и многие продают там, находят клиентов. Но не стоит полагать, что продажи пойдут одна за другой, продавать нужно уметь и приготовить много разных изделий для того, чтобы покупатели могли выбрать. Если Вы собрались впервые на ярмарку Вам нужно будет подготовить стенд, полочку, стол для ваших работ, подготовить работы (обычно, покупают что-то не очень дорогое, а если понравится заказывают еще), поэтому обязательно с каждым изделием нужна визитка, где будут указаны контакты.
- №4 – оформление свадеб. Сейчас не одна свадьба не обходится без приглашений и оформления. Это очень выгодная ниша, но нужно подготовиться к тому, что придется делать много однотипных работ. Это не каждому нравится, зато заработать можно больше.
- №5. Когда у Вас будет достаточно клиентов, Вы можете перейти на режим, когда Вы изготавливаете блокноты, альбомы и др. на заказ. Тогда свою стоимость изготовления можно поднять.



- №6. сдать свои работы в магазин цветов, подарков. Сейчас даже сдаются специальные полочки для таких товаров. Поищите у себя в городе, позвоните и договоритесь, возможно это Ваш вариант.
- № 7. Если Вы качественно и аккуратно научились сшивать блоки для блокнотов и переплеты для альбомов, то это может стать вашим делом, многие не успеваю, не умеют, не хотят делать эту работу и с радостью купят эти незаменимые товары.
- №8. Если Вы знаете программу для рисования или же хотите научиться работать в ней, то знайте, что Вы ещё и сможете создавать странички для блокнотов и альбомов и зарабатывать на них, сейчас они очень популярны.
- №9. и отличная идея с проведением мастер-классов, как у себя в городе, так и выездных. Главное отработать свои навыки, техники, приготовить образцы для этого. И, конечно, поверить в себя, написать в студии и представить своё резюме и работы.
- №10. Ещё одна бизнес идея - создавать цветочки с помощью ножей для вырубки, можно даже создать свою марку и блог, набрав дизайн команду. Можно продавать вырубку или вязанные салфетки, интересные элементы для скрапбукинга, сделанные своими ручками.
- №11. Сотрудничество с производителями. Производители предоставляют свою продукцию совершенно бесплатно, взамен Вы должны красиво показать их товар. Для того, чтобы подать заявку в дизайн-команду, Ваши работы качественными. Вам необходимо выработать свой стиль, знать, как правильно себя подать. Над этим нужно работать, а также знать все принципы в скрапбукинге. Вы получите двойную выгоду, если будете получать товары и продавать свои изделия.
- №12. Создание своих курсов. Это не просто так приклеивать декор, это целая наука, которая имеет логику и обоснование, а также стиль и определенная техника, с которой работает мастер, свое видение и свой вкус, который Вы можете показать через видео и вдохновить своих учеников.



Это требует ещё много времени, на съемку, редактирование видео, фотографирование, описание и рекламу своих курсов. Нужно иметь четкий план и знания.

- №13. Ещё одна идея – снимать бесплатно видео мастер-классы на YouTube, но она не так быстро будет приносить деньги, нужно сделать качественный контент и набрать достаточное количество подписчиков, чтобы публика Вас любила и ждала видео, если просмотров будет много, Вы сможете монетизировать канал.
- №14. Создание чипборда. Если Вы придумываете в голове интересные элементы на разные темы в скрапбукинге, у Вас в голове целая куча интересных фраз, то Вам стоит научиться работать в кривых и освоить CoralDraw. Вначале попробуйте составлять слова и фразы интересным шрифтом, а затем усложняйте и разнообразьте свои дизайны. Наберите команду и создайте свой блог.
- №15. Эти же программы помогут Вам, если Вы хотите создавать свои уникальные дизайны ножей. Вы можете создать свою компанию или же рисовать на заказ для производителя.
- №16. Также если хорошо работаете в программах CoralDraw, Photoshop и т.п. или Вы умеете хорошо рисовать, Вам стоит попробовать свои силы в создании бумаги для скрапбукинга или рисунков или даже высечек. Можно также связаться с производителями и сотрудничать с ними.
- №17. Производство бумаги. Если Вы имеете отменный вкус и готовы нести новые тренды в мир. А также если у Вас достаточно уверенности в себе. Вы можете сами нанять дизайнеров, а всю ответственность за производство взять на себя. Все зависит от того сколько Вы можете уделять время и сколько средств вложить в свое детище.



Эти все способы можно и нужно совмещать. И все это осуществимо, нужно лишь поставить цель и начать работать над ней каждый день. Именно работать. Это будет любимая, вдохновляющая, но работа. Нужно рано вставать как на работу и работать в течении дня, общаться с клиентами и быть доброжелательным, постоянно развиваться и расти в своих навыках. Знать правила и основы в создании работ, уметь работать в разных техниках и знать, как можно создать настроение, как цвет влияет на работу и как делать так, чтобы была видна душа. Уметь фотографировать и обрабатывать работы. На моих курсах я открываю глаза на то, как и по какому принципу должна строиться работа, на каждом курсе я это объясняю. Буду рада если это письмо станет полезным для Вас, и Вы достигнете своей цели. А также жду Вас на своих курсах www.kristinapeshko.ru, на которых все это мы разбираем и учимся творить, так чтобы настроение от работы передавалось людям!